



סילבוס מפורט

שם הקורס	
0111-1008 יזמות לרפואנים 1: מרעיון לסטארטאפ רפואי - שילוב בין ידע תיאורטי להתנסות מעשית.	
מרצה	
ד"ר אמיר בלומנפלד	
סמסטר	
א	
דרישות הקורס	
הקורס דורש נוכחות פעילה והשתתפות בשיעורים, מטלות אישיות ו/או קבוצתיות והצגה בפני הסטודנטים האחרים.	
הרכב הציון הסופי	
הצגות הסטודנטים במהלך הקורס (40%), עבודת צוות מסכמת (30%), הערכת מרצה (20%), נוכחות (10%)**	
מבנה הקורס	
תאריך / מס' שיעור	נושא השיעור ותכני השיעור (מטלות, רשימת קריאה, משימות וכיו"ב)
20.10.2026 (1)	יזמות וחדשנות: מושגי יסוד ולמה בכלל צריך את זה? היכרות, תיאור של הקורס והמשימות מונחי יסוד בתחום היזמות והחדשנות, החשיבה היזמית והדינמיקה הטכנולוגית
3.11.2026 (2)	חדשנות ושמרנות בעולם הרפואה תחומי החדשנות הרפואית מגבלות ואתגרים של טכנולוגיות חדשניות בתחומי הרפואה רגולציה
10.11.2026 (3)	הרפואה הדיגיטלית והבינה המלאכותית ברפואה היכרות עם תחומי הרפואה הדיגיטלית, המצב הנוכחי והתחזיות לעתיד. בינה מלאכותית והשפעה על החדשנות הרפואית.
17.11.2026 (4)	אז מה הבעיה? הכל מתחיל בהגדרת הבעיה והצורך מאפיה מתחילים? הגדרת הבעיה (Need Statement)
24.11.2026 (5)	האם יש בכלל בעיה? לימוד הבעיה: תצפיות, ראיונות, סקירת ספרות כלי תיקוף לבעיה, Validation board
1.12.2026 (6)	איך למצוא פתרון לבעיה? גיבוש הפתרון דרך סיעור מוחות מושכל, פיתוח קונספטים שונים ובחירת קונספט מוביל
8.12.2026 (7)	השוק - הגדרות ומונחי יסוד הבנת השוק ומרכיביו: הבדל בין לקוחות ומשתמשים, מונחי יסוד בשיווק (משתמשים, לקוחות, מובילי שוק, משפיענים...)
15.12.2026 (8)	ניתוח השוק התחרותי ניתוח והערכה של פתרונות חלופיים מתחרים, כיצד משווים בין הפתרון החדש לבין פתרונות קיימים בשוק
22.12.2026 (8)	גישת ה-Lean Startup מה היא גישת ה-Lean Startup? כיצד מגדילים סיכויי ההצלחה של מיזמים?
29.12.2026 (8)	קנבס המודל העסקי מה הוא מודל עסקי ומה הם האלמנטים של מודל עסקי מוצלח
5.1.2027 (9)	מפגש מנטורים, עבודה על הבעיה והמצגת לאירוע הסיום



סילבוס מפורט

מפגש עם יזמים – ההצלחות, הכשלונות והדרך	12.12.2027 (10)
מפגש מסכם הצגת מצגת מסכמת בפני פאנל מומחים	18.1.2027 (11)
קריאת חובה	
קריאת רשות	
הערות	
הסטודנטים יחולקו לקבוצות וכל קבוצה תפתח (רעיון ל) פתרון חדשני לבעיה הקשורה לאירועי ה 7 באוקטובר. פיתוח הפתרון יהיה במקביל לתכנים שיימדו בשיעורים. העבודה המסכמת (הפתרון שיפותח) תוגש במתכונת קבוצתית ובה יידרשו הסטודנטים להציג בעיה נבחרת, פתרון ותיאור השוק הפוטנציאלי.	